

להלן ראיון החודש בזמן אמת עם מר לוי יצחק רחמני, מייסד החברה בביטאון "ביטוח בישראל" עם דבר העורך המביא לידיעת הקוראים את המצב הכלכלי והפוליטי בזמן אמת, כפי שהיה במועד הקמת החברה.

מתוך "מוזיאון הביטוח של קטיה שורצמן"

קורא יקר,



מלחמת "יום הכיפורים" — הן כלפי פנים והן כלפי חוץ — הייתה כינון של ממשלת חירום לאומית! גם במהלכו להקדמת הבחירות נכשל רבין. צעדו "המתוחכם" — באיטלה של מיצוי הדין עם שרי המפד"ל — לא תרם לחיזוק האמון בו, המעורער בלאו הכי, מצד הצבור הרחב. יש לברך איפוא על הקדמת הבחירות, ויש להניח שהרכבה של הכנסת התשיעית יהיה שונה באופן מהותי מקודמתה. האם יצחק רבין ירכיב את הממשלה הבאה? סבי-רות נמוכה.

קרנות הפנסיה ההסתדרותיות טוענות שהן מופלות לרעה לגבי חברות הביטוח; וחברות הביטוח טוענות שתוכניות ביטוח החיים שלהן מופלות לרעה לגבי קרנות הפנסיה! איני בא כאן לשפוט מי מהם צודק, ויתכן מאד שאלה גם אלה צודקים מנקודת ראותם השונה. כי קרנות הפנסיה — על יסוד של ביטוח קולקטיבי, וחברות הביטוח — על יסוד של ביטוח אינדיבידואלי, כל אחת מהמסגרות הללו ממלאה פונקציה חיונית ביותר של בטחון סוציאלי לאזרחי המדינה. יחד עם זאת תורמות המסגרות הללו תרומה וולונטרית נכבדה לחסכון הלאומי לטווח ארוך ולמשאבי הפיתוח של המדינה. והנה, במקום לעודד ולחזק את מגמות החסכון בקרב הציבור, בא משרד האוצר ומקצץ אחוז אחד (המהווה אחוזים רבים במשך השנים!) מן הרבית שהוא משלם על השקעות קרנות הפנסיה (מ-6.5% ל-5.5%) וחברות הביטוח (מ-6.2% ל-5.2%) באגרות חוב ממשלתיות.

האם שווה האחוז הזה בנוק הגדול שייגרם לחסכון הלאומי?!

אני שמח לציין בסיפוק רב ש"ביטוח בישראל" טיים עתה בהצלחה את השנה השנייה להופעתו. כעתון מקצועי אינפורמטיבי, בלעדי ובלתי-תלוי, יחיד מסוגו בארץ, הוא משרת אלפי קוראים — אנשי מקצוע בענף הביטוח וגם מבוססים; העתון גם מביא את דבר הביטוח ובעיותיו לידיעת הצבור הרחב. אין הנחתום מעיד על עיסתו, אך אמר לי מנהל בחברת ביטוח: "ביטוח בישראל" תורם גם "משהו" לגאווה המקצועית שלנו!

סח לי ירד: "לראש הממשלה יש, ביטוח משנה" אצל גולדה, אך הפעם, דומני, לא יהיה לו כיסוי!" השבתי: "היה לו גם, מבטח משנה" בוואשינגטון שנאלץ לפנות את כסאו!" רמטכ"ל הנצחון הגדול והמופלא של מלחמת "ששת הימים", ראש הממשלה יצחק רבין, הצליח גם הפעם — בהתפטרותו — להפתיע את העם כולו ואפילו שרים בממשלתו. אך האם מבצע, בחירות מוקדמות" יצדיק את עצמו מבחינתו של רבין, השואף להמשיך ולהחזיק בהגה השלטון?! מסופקני, כי אכן, אין לו "כיסוי"!

לרבין אין שורשים במפלגתו. הוא, ה"וצנח" בזמנו כמועמד לראשות הממשלה בסיטואציה מיוחדת במינה לאחר המחלוקת הנורא של מלחמת "יום הכיפורים". מיומו הראשון בשלטון נפגף רבין בסיסמת "ה-שלום" והפך להיות "הפרטנר" הישראלי ל"תוכנית רוג'רס" האמריקנית בבימויו המבריק של קייסינג'ר! בסיסגותיו ה"אסטרטגיות" ו"הטקטיות" בסיני הוא נתן למצרים את "הקלפים" החזקים ביותר שהיו לנו — תעלת סואץ, שדות הנפט, מעברי המיתלה והגידי, מרחב אסטרטגי — וכל זאת ללא שום תמורה!

ונח הסביר לנו ראש הממשלה, בין היתר? ש"הסדר הביניים" הוא הישג, כי הוא גורם לפילוג בעולם הערבי! "הצלתנו" לתקוע טריז בין סוריה ומצרים! האומנם?!

הרי כל ילד המסתכל על מפת אזורנו מבין שישנו אינטרס עליון למצרים ולסוריה המלכד אותן נגדנו: כל אחת מהן זקוקה לפתיחת חזית שניה במקרה של מלחמה עם ישראל!

ובתחום הכלכלי:

מיתון חמור, אינפלציה גואה, פער ללא גישור במאזן התשלומים, אין השקעות, אין פיתוח, אין עליה, פגיעה בחסכון, יחסי עבודה מעורערים שביתות והשב-תות, ועוד ועוד.

לפי סקר של המכון לפיריון העבודה והיצור — השוואה בין ישראל ו-12 המדינות המפותחות בעולם, מסתבר כי שיעור ההשתתפות בכח העבודה בישראל (32% מן האוכלוסייה) הוא הנמוך ביותר מכל המדינות!

זאת ועוד: 60% מכח העבודה מועסק בשירותים(!), 33.5% בתעשייה והיתר בחקלאות. "פירמידה הפוכה!" נמסר, ששר האוצר הופתע לאחרונה, כשנודע לו שמספר פקידי הממשלה גדל בשנת 1975 למרות מדיניות הצמצומים!

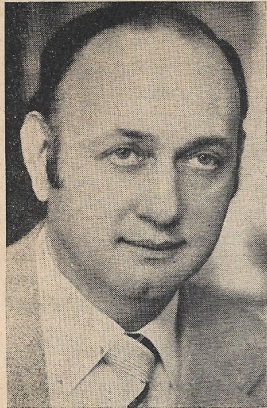
ובתחום החברתי והמוסרי:

עד היכן פשה בנו נגע השחיתות?! יצחק רבין לא השכיל להבין שהומרת מצבנו אחרי

ברכה למשפחת רחמני
להקמת חברת הביטוח
"איילון"

שלך. **העורך**

"איילון": הסיסמא - מקצועיות!



ל. רחמני

שאתחזק ביטוח הרכב בו אינו עולה על 10% לעומת הממוצע בשוק של כ-40%.

פוליסות, כל הסיכונים מיוחדות!

בשנת 1965 יסדנו את "אשור" סוכנויות לביטוח כללי ותעשייתי בע"מ, העוסקת בביטוח הנדסי, מקצועי ובביטוחים מיוחדים. הרגשנו בומנו צורך בכלי שיבצע ביטוחים אלה שכה חסרו בשוק הישראלי. שמנו את הדגש על פתרון בעיות הביטוח של כל לקוח בפני עצמו, דהיינו — תפירת חליפת ביטוח לפי מידה.

למעשה, אנו היינו הראשונים שהתדרגו לשוק המקומי בתעשייה את פוליסת הביטוח, "כל הסיכונים" כולל שבר מכני. במקום הפוליסה הרגילה שניתנת למפעל ע"י חברות הביטוח כשבסיסה הוא אש ומרחיבים אותה לכלול סיכונים נוספים לפי בקשת המבוטח או הסוכן, אנו הוצאנו את הפוליסה הכוללת את הכל, ומה שאינו מכוסה כתוב בפרוש.

פוליסה, "כל הסיכונים" לתעשייה כבר הוצעה על ידינו לציבור לפני למעלה מעשר שנים.

בדרך זו של פוליסה כוללת, פיתחנו פוליסה מיוחדת למוסכים. הייחוד שלה בכך שהסיכוי של כל הסיכונים ושבר מכני, הורחב על הבנין, מכונות, ציוד וכספים, כן כללים בפוליסה נוקי צד שלישי, כיסוי למכוניות של הלקוחות כתוצאה

חברת "איילון" נוסדה בזימה של שלמה רחמני ובניו בע"מ שאני אחד ממנהליו, דור שני בביטוח, הפועלים זה 50 שנה בשוק הישראלי לביטוח, ואכן זו שנת היו בל שלנו!

בפעילותנו בשוק הביטוח הישראלי כסוכנים כלליים של "ניו-יילנד" זה 32 שנה, נוכחנו במיוחד בשנים האחרונות בצורך של חברה ישראלית שתוכל להנות מיתרונות בשוק המקומי. אין זה סוד שמאז קום המדינה ירד חלקן של החברות הזרות בטה"כ פרמיות הביטוח מכ-85% עד לכ-15% כיום. למעשה, העובדה כשלעצמה להקרא חברה זרה הפריעה לנו במקצת.

במיוחד הרגשנו צורך זה, לאחר שבשנת 1965 יסדנו את "אשור" סוכנויות לביטוח כללי ותעשייתי בע"מ לצורך ביטוחים הנדסיים לתעשייה, ביטוחי אחריות מקצועית וביטוחים מיוחדים.

חברה ישראלית עם יתרונות בינלאומיים!

לאור זה ניהלנו משא ומתן עם, "ניו-יילנד" על הקמת חברת ביטוח ישראלית משותפת להם ולנו. הקשר עם, "ניו-יילנד" הוא חשוב לנו מאד, מאחר וחברה בינלאומית זו, הקיימת כבר 118 שנה והעובדת ברוב ארצות תבל, היא בעלת נסיון עשיר בביטוח.

"ניו-יילנד" החלה בפעולותיה בארץ בשנת 1929, והיה צורך בשכנוע רב מצדנו שתפסיק את פעילותה הישירה ותשתלב בחברת ביטוח מקומית.

לשמחתנו הם הסכימו לכך, ובשיתוף אתם הקמנו את, "איילון חברה לביטוח בע"מ".

הונה הרשום של "איילון" הוא 20 מיליון ל"י, והונה הנפרע הוא 6.5 מיליון ל"י. חלקה של "ניו-יילנד" הוא 30% וחלק שלמה רחמני ובניו בע"מ הוא 70%. למרות ש, "ניו-יילנד" מחזיקה בארץ קרנות וסוכנים גדולים של כסף במטבע ישראלי הם הסכימו להביא מאות אלפי דולרים לכיסוי חלק השקעתם ב, "איילון". בנוסף לכך הם מעמידים לרשות, "איילון" את נסיונם העשיר בכל ענפי הביטוח בארצות תבל, אם בצורה ישירה או בצורת ביטוחי משנה. על ידי כך תהנה, "איילון" מיתרונות של חברה מקומית ומגיבוי של חברה בינלאומית עם נסיון עשיר!

תיק פתיחה — 30 מיליון!

על פי אישורו של המפקח על הביטוח, ד"ר פיקר, תחל "איילון" את פעילותה ב-1.1.77 בכל ענפי הביטוח. לכאורה, זו חברה חדשה המתחילה בפעולותיה, אולם למעשה, "איילון" תתבסס על תיק המבוטחים הקיים של שלמה רחמני ובניו, "אשור", וכן התיק של סוכני, "ניו-יילנד".

אני מעריך שלקראת ינואר 1977 יסתכם תיק זה בקרוב ל-30 מיליון ל"י פרמיה, שהינו סכום ניכר בהתחשב בכך



הדגש — מקצועיות!

דרך פעילות זו תהיה גם הבסיס של חברת, "איילון". אנו נתמקד בצד המקצועי של הענף וניקרא חברת הביטוח המקצועית בישראל. על ידי ריכוז, "טרסט" של אנשי מקצוע נוכל לפתור כל בעיית ביטוח של כל לקוח בדרך המקצועית הטובה ביותר.

אפשרויות כיסויי הביטוח במסגרת חווי ביטוח המשנה שלנו, ובעת הצורך גם ניצול קשרי, "ניו-יילנד" וקשרינו אנו בשוק הביטוח הבינלאומי הם רחבים ביותר.

אנו נשתדל כמיטב יכולתנו לשרת את לקוחותינו בצד המקצועי גם בתביעות, ומעיד על כך גם השם של מחלקת התביעות ב, "איילון" שתיקרא מחלקת השרות!

דברים אלה באים להסביר מדוע יסדנו, "עוד" חברה ביטוח ישראלית ומהו, בעצם, ייחודה של חברת, "איילון".

(המשך מן העמוד הקודם)

משרות או תיקון לקוי וכיסוי אחריות בעל המוסך כלפי עובדיו. הפוליסה שלנו למוסכים היא היחידה המומלצת ע"י איגוד המוסכים להבריו!

אנו גם פיתחנו פוליסה ל-24 שעות לרכב במוסך הנמכרת ע"י חברת, "קאר גארד", תמורת תשלום של 6 ל"י מכוסה בעל הרכב המשאיר את מכוניתו במוסך כנגד סיכוני אש, התפוצצות, פריצה, גניבה, וכן נזק כתוצאה מתאונת לקוי בתקופת האחריות. פוליסה מעניגת נוספת היא פוליסת, "אחריות כוללת". פוליסה זו מכסה את אחריותו של המבוטח כלפי צד שלישי כולל אחריות תוצרת ואחריות מקצועית של מתכנני המוצר. הקו המנהה בכל הפוליסות האלה הוא כיסוי של סיכונים נפרדים בפוליסה אחת, כדי למנוע אפשרות מהמבוטח ליפול בין שני כסאות!